

<sup>15</sup> ЦХИДНИКК, ф. 26, оп. 30, д. 17, л. 68, 71; НАРБ, ф. 1 – П, оп. 1, д. 6631, л. 37; Правда. – 1957. – 4, 14, 16, 18 апреля.

<sup>16</sup> ЦХИДНИКК, ф. 26, оп. 30, д. 21, л. 91; д. 22, л. 52, 96; д. 17, 50, 69; ЦДНИИО, ф. 127, оп. 50, д. 51, л. 41, 42.

<sup>17</sup> Заседание Верховного Совета СССР, Указ. изд. С. 252 – 253.

<sup>18</sup> Там же. С. 27, 179, 261, 297.

<sup>19</sup> Чуев Ф. Указ. соч., С. 354; Шапиро Леонард. Коммунистическая партия Советского Союза. London, 1990. – С.

С.Н. Грибова.

## ЭКСПОРТНАЯ СОСТАВЛЯЮЩАЯ ЭКОНОМИКИ ЧИТИНСКОЙ ОБЛАСТИ

Современная экономика Читинской области находится в тяжелом состоянии. Объем промышленного производства сократился за последние пять лет более чем в два раза, сельского хозяйства в 1,8 раза<sup>1</sup>. Поиски выхода идут в проработке программ устойчивой стабилизации и перспектив экономического роста. Это, прежде всего, относится к специализации региона — сельскому хозяйству, горнорудному комплексу, лесоперерабатывающей промышленности. Для их оживления требуется проработка не столько вопросов инвестирования, сколько вопросов о потенциальных потребителях этой продукции. На национальном рынке она не востребована. Предприятия-потребители испытывают кризис, в стране неустойчивая система расчетов, не функционирует денежное обращение. В этих условиях актуализируется внешне-экономическая составляющая хозяйства Читинской области.

Область имеет неплохие предпосылки к её расширению. Об этом свидетельствует выгодное географическое положение Забайкалья, соединяющего европейскую часть с Азиатско-Тихоокеанским регионом посредством транссибирской магистрали, наличие железнодорожного выхода в КНР и Монголию, а также международного аэропорта, выполняющего рейсы Чита-Пекин, Чита-Хайлар. На территории области действуют три таможни - Забайкальская, Читинская, Борзинская (с годовым объемом обработанных грузовых таможенных деклараций, составившим 6092 в 1996 г.), четыре таможенных поста и три автоперехода. Строится автопереход в районе поселка Забайкальск, заканчивается создание торгово-экономической зоны Забайкальск-Манчжурия (КНР). В регионе имеются предприятия, организации, коммерческие



фирмы работающие с ориентацией на внешний рынок. За 1996 г. экспортно-импортные операции осуществляли 597 участников.

Внешнеэкономическая деятельность Читинской области в своей значительной части представлена внешней торговлей. Размеры внешнеторгового оборота составляли в 1994 г. 190 млн. долл., в 1995 г. - 186 млн. долл., в 1996 г. - 148 млн. долл. Причины снижения - рост внутренних цен на фоне цен мирового рынка (рост транспортных расходов, цен на энергетические ресурсы, затрат на обслуживание банковских кредитов и займов, укрепление курса рубля по отношению к доллару США).<sup>2</sup>

Состояние и товарная структура внешней торговли Читинской области объясняются особенностями ее экономического развития. В частности, 50-60-е гг. для Забайкалья были "звездными", так как экономика выгодно отличалась от соседних регионов. Конец 60-х — начало 70-х гг. изменяют экономическую ситуацию. Обострение обстановки на советско-китайской границе приводит к усилению военной ориентации экономики, что серьезно сдерживает социальное развитие.

Забайкалье рассматривается в качестве возможного театра военных действий. Нарастает мощь Забайкальского военного округа. В эти годы народное хозяйство СССР все более приобретает черты милитаризованной экономики. ВПК становится "священной коровой". Гонку вооружений обслуживают к началу перестроечного периода 4/5 всех промышленных мощностей, с трудовых и научно-технических ресурсов, 9/10 научного и конструкторского потенциала.<sup>3</sup>

В Забайкалье эта ситуация еще более усугубляется. Машиностроительный комплекс в значительной степени стал носить характер подсобного цеха военного ведомства. Часть предприятий машиностроения либо полностью работала на ремонт и оснащение военной техники (Читинский авторемонтный и Сретенский судостроительный заводы), либо имела мощные военные цехи и подразделения (тепловозоремонтный завод, машиностроительный завод и др.).

Перестроечные изменения привели к резкому сокращению госзаказов на военную продукцию. Объявленная конверсия военного производства носила излишне прямолинейный характер, не всегда была экономически проработана и обоснована. Часть предприятий Забайкалья предпринимала более или менее удачные попытки конверсии. Так, например, Читинский авторемонтный завод, специализировавшийся на ремонте танков, заключил соглашение с китайскими партнерами на сборку малотоннажного грузовика китайского образца. Попытка не увенчалась успехом в силу ряда субъективных и объективных причин. Сама модель оказалась весьма неудачной, хотя решения вопроса имело

перспективу  
нейшее сотр

В сво  
ставляли сво  
строительны  
новки, пост  
лялись в гос  
листической  
рынок со св  
цифическим  
мировых ста  
циональный  
ных изделий  
комплектую  
строительно

Таки  
ной машин  
и на общей  
лял только  
работка пр  
Урал). Стр  
лучения чи  
ляющей эк  
ми и матери  
му, что Заб  
даток экон  
структурой

Разв  
этого поло  
составил в  
долл. Сниж  
в общем об  
против 63%

Геог  
г. экспорт  
таможенн  
называем  
партнера о  
(1,93%), И  
дящих в Е  
- около 2%



перспективу. Новая таможенная и налоговая политика сделала дальнейшее сотрудничество экономически невыгодным.

В свое время машиностроительные предприятия области поставляли свою продукцию на внешний рынок. Так, Читинский машиностроительный завод, выпускавший компрессоры и холодильные установки, поставлял продукцию более чем в 30 стран. Поставки осуществлялись в государства "социалистического содружества", страны социалистической ориентации. Это был необычный межгосударственный рынок со своими особыми, как правило, заниженными ценами и специфическими условиями поставок. Он поглощал товары, далекие от мировых стандартов качества. Когда на рубеже 90-х г. СЭВ рухнул, национальный рынок лишился этой ниши своих малоконкурентоспособных изделий. С распадом СССР стала весьма затруднительной поставка комплектующих и полуфабрикатов для основных изделий машиностроительного завода.

Таким образом, область не имела надежной конкурентоспособной машиностроительной базы. Военная ориентация области сказалась и на общей структуре производства. Горнорудный комплекс осуществлял только добычу и первичное обогащение руд. Дальнейшая их переработка производилась за пределами области (Иркутская область, Урал). Строительство комбинатов с полным циклом переработки и получения чистого металла требовало усиления энергетической составляющей экономики, что было сопряжено с непосильными финансовыми и материальными затратами. Весь затратный механизм привел к тому, что Забайкалье к началу перестройки выглядело как сырьевой придаток экономики центральных районов с далекой от совершенства структурой производства.

Развитие области в перестроечный период не ликвидировало этого положения, а лишь усугубило его. Объем экспортных поставок составил в 1994 г. 121,4 млн. долл., в 1995 г. 131,2; в 1996 г. 104,4 млн. долл. Снижение экспорта шло на фоне роста экспортной составляющей в общем объеме внешнеторгового оборота в области (70,5% в 1996 г. против 63% в 1994).

География экспортных поставок все более расширяется. В 1996 г. экспорт осуществлялся в 25 стран. По существующей классификации таможенной статистики наиболее заметное место (46%) занимает так называемая группа "прочих" стран. Кроме Китая - основного торгового партнера области (40%), в этой группе можно выделить: Лихтенштейн (1,93%), Индию (1,58%), Монголию (1%). Значительна доля стран, входящих в ЕС (35%) и ОЭСР (17%). Роль стран СНГ в экспорте невелика - около 2%. Торговые партнеры ЕС - Франция (16,1% экспорта), Вели-



Великобритания (18,7%). ОЭСР представлена Канадой (13,9% экспорта) и США (2,54%).

Товарная структура экспорта Читинской области отражена в таблице, из которой видно, что из выделенных групп наибольшую долю составляет продукция нефтехимического комплекса, а также черные и цветные металлы.

Проведенный анализ показывает, что экспорт области носит ярко выраженный аграрно-сырьевой характер. С 1994 г. появилась новая статья экспорта - обогащенная руда урана и новые внешнеторговые партнеры - Великобритания, Франция, Канада, США. Прослеживается также общероссийская тенденция экспорта - увеличение доли полуфабрикатов экологоемких производств, продуктов черной и цветной металлургии.

Экспортируются продукты интенсивно используемых избыточных факторов. Таковым оказался экологический фактор. Экологоемкое производство полуфабрикатов черных металлов, бумаги газетной, целлюлозы не находит своего увеличения в странах с высоким экологическим самосознанием, идет размещение этих производств в другие страны. И Россия, не знаящая еще экологического гнета промышленного производства, берет на себя экологические заботы других стран. Тенденция к вывозу экологоемкой продукции прослеживается не только в изменениях товарной структуры, но и в структуре иностранного капитала в России в целом и в Читинской области в частности. Примером тому служит Удоканское месторождение меди в Забайкалье.

Неблагоприятная экспортная структура дополняется неэффективными формами поставок. Так, доля бартерных сделок в общем объеме экспорта составляет около 1/3 (29% - 1996 г.) Подавляющая величина товарообменных операций приходится на торговлю с Китаем (96,9% экспорта, 84,2% импорта). Доля стран ближнего зарубежья невелика (1,5%) от общей величины бартерных сделок. Неэффективность товарообменных операций проявляется не только в отсутствии валютных поступлений, но часто в занижении стоимости контракта.

Неэффективность товарообменных операций, неумение использовать меняющуюся рыночную конъюнктуру отчетливо прослеживаются на ряде примеров - в особенности на примере торговых отношений с КНР. В них господствует ситуация, превращающая Забайкалье в рынок сбыта дешевых и недоброкачественных потребительских товаров и рынок дешевого сырья.

Группа ТН ВЭД
01-24
27
28-35 37-40
44,47,48
51
72-81
84-90

Не-  
зится про-  
тинской о-  
рогатого с-  
- на фабр-  
тайский к-  
ных завод

*Товарная структура экспорта  
Читинской области*

Группа ТН ВЭД	Номенклатура товарных групп	1995		1996		% к про- шло- му году
		тыс. дол.	% в экс- порте	тыс. дол.	% в экс- порте	
01-24	Продоволь- ственные то- вары и сырье	-	-	515,3	0,5	-
27	Продукция то- пливно- энергетиче- ского ком- плекса	-	-	641,13	0,6	-
28-35 37-40	Продукция нефтехимиче- ского ком- плекса	83285,04	63,5	61443,12	58,9	73,8
44,47,48	Древесина и изделия из нее	1378,73	1,0	2070,31	2,0	150,8
51	Шерсть, не- подвергнутая гребнечесанию	4524,5	3,4	3006,8	2,9	66,5
72-81	Черные и цвет- ные металлы	24547,3	18,7	24087,9	23,1	98,7
84-90	Машино- строительная продукция	4309,75	3,3	7724,47	7,4	179,2

Неоптимальность товарообменных операций в том, что выво-  
зится продукция, которая могла быть переработана на территории Чи-  
тинской области и близлежащих районах, например, шкуры крупного  
рогатого скота - на Читинском кожевенно-обувном комбинате, шерсть  
- на фабрике первичной переработки в Улан-Удэ. Импортируется ки-  
тайский кирпич строительный при затоваривании читинских кирпич-  
ных заводов.



Имеют место криминальные способы поставок за рубеж цветных металлов (разукomплектование и хищение действующего электротехнического оборудования, электропроводов, кабельной продукции с содержанием цветных металлов и др.). Из-за отсутствия законодательной базы положительное решение соответствующей проблемы пока не представляется возможным. Поэтому Читинский областной Думой и Администрацией области принято решение о прекращении таможенного оформления вывоза электрических проводов и кабеля, электродвигателей, трансформаторов и другой продукции электротехнического назначения без предъявления сертификата, выданного бывшими владельцами.

Тревожит тенденция снижения в экспорте доли продуктов собственного производства. Сокращается главная составляющая экспорта - поставки обогащенного урана. Предприятия горнорудной добычи уменьшили вывоз своей продукции на внешние рынки более чем в 40 раз. На треть сократился экспорт шерсти. На 4,1 млн. долл. (практически на 30%) уменьшился экспорт черных металлов и изделий из них.

Вместе с тем возросли поставки такой продукции, как цветные металлы и изделия из них. Их вывоз из области увеличился на 35% и составил 14,2 млн. долл., в основном по бартеру в Китай. Заметное место занимают также минеральные удобрения, которые в области никогда не производились.

Снижение продукции собственного производства делает неустойчивыми объемы экспорта. Продолжают расти посреднические операции. В начале 90-х г. из-за существенной разницы цен перепродажа на экспорт продукции других регионов России давала заметный эффект. Сегодня же падение ценовой конкурентоспособности отечественной продукции сводит финансовую эффективность таких операций до минимума.

Но появляются новые формы посреднических услуг. Так, оборудование многих отечественных предприятий имеют сильный физический и моральный износ. За годы перестройки оно по существу не обновлялось. Возникает спрос на закупку нового оборудования и техники, соответствующих современным технологиям. Это касается прежде всего переработки сельскохозяйственного сырья, производство современных строительных и отделочных материалов, переработки вторичного сырья, отходов и т.д. Наиболее доступными для нас становятся доставка и распространение этих технологий через Китай. Читинские коммерсанты, знающие неплохо китайский рынок, становятся посредниками таких операций. Администрация области могла бы выступать гарантом подобных сделок, иметь долю в этом бизнесе и пополнять тем самым местный бюджет.

- Так  
1. Сыр  
дук  
2. Сн  
пор  
3. Пер  
руб  
4. Зна  
На

ляющей эк  
ней необхо  
циале реги  
идет о доп  
ма лишь с  
местных к  
предостав  
ванием их  
мических  
государств  
рантий в с  
дународны  
временной

<sup>1</sup> Читинская

<sup>2</sup> Текущий а  
ской област

<sup>3</sup> Шипков Ю

Таким образом, экспорт в Забайкалье характеризуется:

1. Сырьевой направленностью, преобладанием экологоемкой продукции, и эта тенденция усиливается.
2. Снижением доли базовых отраслей в товарной структуре экспорта.
3. Переориентацией поставок с отечественных потребителей на зарубежные.
4. Значительной долей бартерных сделок.

На наш взгляд, повышение эффективности экспортной составляющей экономики области требует разработки целевой программы. В ней необходимо выделение доминирующих точек в экспортном потенциале региона и сосредоточение усилий по их поддержанию. Речь не идет о дополнительных финансовых расходах и субсидиях. Необходимо лишь серьезная организаторская работа, связанная с привлечением местных кадров экономистов к реализации программ развития области, предоставлением им необходимой информации и заказов, с использованием их помощи в составлении квалифицированных внешнеэкономических контрактов, проведении консультаций по международному государственному и частному торговому праву, по предоставлению гарантий в сделках и оказанию содействия в получении выгодных международных кредитов. Разработка подобной программы была бы своевременной для Забайкалья.

## ПРИМЕЧАНИЯ

<sup>1</sup> Читинская область в цифрах. Статистический ежегодник – Чита, 1996. – С. 131, 148.

<sup>2</sup> Текущий архив Управления внешнеэкономических связей Администрации Читинской области за 1996 г.

<sup>3</sup> Шишков Ю. Россия и мировой рынок: структурный аспект//МЭИМО. – 1997. – с.14.